

『「話す力」を「お金」に変える習慣』(かんき出版) 刊行記念
西澤 史子さん講演会
【エグゼクティブが実践している“人とお金がついてくる話し方”】

日時：**2014年2月20日(木)**
19時00分～(開場:18時30分)

※講演会終了後、会場にて書籍をご購入いただいたお客様を対象にサイン会を実施いたします。
(お持ち込みの本・色紙・グッズ等へのサインはできません。)

場所：**八重洲ブックセンター本店 8階ギャラリー**

【講演会内容】

「部下が言うことを聞かない」「頼みごとやお願いごとが上手にできない」「ビジネスでもプライベートでもいつも良いところまでいくんだけどつめが甘い」・・・エグゼクティブに共通しているのは、自分の思いを伝え、多くの人を巻き込み、そして実現していくために必要な話し方を身につけているということです。実は、「話す力」はもって生まれた天性の才能でもなく、性格でもなく、後天的に学ぶことができるスキルなのです。学歴も性別も関係ありません。本講演では、エグゼクティブが実践している人とお金がついてくる話し方はもちろん、婚活でも使えるコミュニケーション術を伝授します！

《講演者紹介》

西澤 史子 (にしざわ・ふみこ)

株式会社ループ代表取締役社長。コミュニケーション・アドバイザー兼婚活アドバイザー。短大在学中からさまざまなミスコンに出場、数々の受賞歴をもつ。モデル、レポーターを経て、カナダへ留学。帰国後は日本企業、外資系企業の秘書などを経て、業界最大手の婚活イベント企画会社にて広報・法人営業部部長を務める。

2012年退職後、翌年株式会社ループを設立。コミュニケーション・アドバイザーとして多くの企業にて研修を実施する。一般的なコミュニケーションから接客、販売、営業、リーダーシップ研修のほか、「セルフ・イメージ&コミュニケーション向上研修」や「女性エグゼクティブ&マネージャーの育て方」「男性管理職向け女性社員の育成研修」「女性営業向け研修」など、男女別の能力向上に特化した研修も好評を得ている。これまで3000人以上のエグゼクティブと接してきた経験から、成功する人と成功しそうでしない人の違いは、物事を具現化する話し方ができるかどうかで決まることに気づく。本書は、コミュニケーションに悩むビジネスパーソンに、1人でも多く「話す力」を身につけてほしいという強い願いから執筆。またコミュニケーション・アドバイザーだけでなく、婚活アドバイザーとしてもテレビ・雑誌などのメディアに出演している。現在は夫と息子の3人暮らし。著書に『男性を見定めるプロの“超目利き”が初めて教える成功をつかむ3%の男がやっていること』(日本実業出版社)がある



参加方法

- ▼参加費 : 無料
- ▼参加定員 : 80名(申し込み先着順) ※定員になり次第、締め切らせていただきます。
- ▼申込方法 : 1階サービスカウンターにてお申し込みください。
また、お電話によるお申し込みも承ります。(電話番号:03-3281-8201)

※お預かりした個人情報(氏名・電話番号)は、お申込みの講演会が中止、もしくは日時が変更になった場合のご連絡のみに使用致します。